



TECHNICO-COMMERCIAL / CHARGÉ D'AFFAIRES (H/F) AU SEIN D'UN COMPTOIR BASÉ DANS LA RÉGION DE QUIMPER (29)

Notre société **HYDROKIT** (Groupe Vensys Post Equipment), 160 personnes, est leader français de la conception et de la commercialisation de kits et de solutions électro-hydrauliques pour les matériels agricoles, de manutention et de travaux publics.

<https://youtu.be/CWaAhwOwg0Y>

Pour accompagner notre développement, nous souhaitons renforcer nos équipes. C'est pourquoi, nous recherchons un **technico-commercial / chargé d'affaires point services (H/F) en CDI**.

Rattaché au Responsable Commercial, vous avez la responsabilité des missions suivantes :

<https://www.youtube.com/watch?v=ErCJ2JlzAic&t=14s>

- Assurer l'accueil des clients au comptoir et au téléphone ;
- Réaliser la définition, l'étude, la conception et la vente de composants et systèmes électrohydrauliques ;
- Gérer les stocks du point services ;
- Assurer le développement du chiffre d'affaires par la mise en place d'actions commerciales et le démarchage des clients et prospects.

PROFIL RECHERCHE :

Formation dans les domaines de l'agroéquipement ou travaux publics ou de la maintenance industrielle. Une première expérience serait un plus.

Vous serez accompagné(e) lors de l'intégration par l'équipe en place, pour assurer votre montée en compétences.

Vous avez le sens du service client, êtes dynamique et vous savez vous adapter à différents interlocuteurs (bonne maîtrise orale et écrite).

Vous êtes organisé, rigoureux, à l'écoute, avez un bon esprit d'analyse et envie de vous investir dans une équipe dynamique.

En nous rejoignant, vous intégrez une entreprise familiale aux valeurs humaines fortes et qui saura accompagner leurs ambitions.

Poste à pourvoir en CDI, région de Quimper dans le Finistère.

Rémunération selon profil, participation et intéressement, mutuelle et autres avantages.

Merci d'adresser votre candidature (CV + Lettre de motivations) à l'adresse suivante : c.leboeuf@hydrokit.com.